



DIRECCIÓN
COLINAS DEL SUR

CELULAR
55 41 33 55 37

MAIL
nicol.c1201@gmail.com

PABLO NICOLÁS CASTRO HERRERA

PERFIL

Experiencia en ventas con servicio al cliente premium, facilidad de palabra y gusto por las relaciones públicas. Adaptable, responsable, alegre. Soy una persona curiosa, me apasiona por lo que hago y no me quedo con la duda. Soy adicto a la música y amante de las artes visuales, fotografía y cultura mediática en general.

EXPERIENCIA

- **2016 - 2017** Client advisor en "Louis Vuitton Maletier" Cancún. Ventas con metas mensuales y anuales, seguimiento de clientes y servicio post venta.
- **2014 - 2015** Coffee expert en Nestlé para la marca Nespresso. Venta de café y máquinas de espresso, catas de café, encargado de mantenimiento.
- **2012 - 2013** Ejecutivo de cuenta en el área de servicio a Cliente en Publicidad Augusto Elías para la cuenta McCormick. Revisión de menciones en tv y radio, revisión de activaciones, revisión de publicación de medios impresos y pruebas de color para exteriores.
- **2011 - 2012** Asociado de ventas Louis Vuitton Maletier. Asociado de ventas. Ventas con metas mensuales y anuales, seguimiento de clientes y servicio post venta.
- **2008 - 2010** Barista en Starbucks coffee Altavista. Atención al Cliente.
- **2006 - 2007** Barman en un Pub "The Alma" Londres.

FORMACIÓN

- **2010** Certificado Centro Universitario de comunicación. Carrera finalizada en Animación arte y diseño digital.
- **2008** Carrera trunca Universidad Iberoamericana, Diseño interactivo.
- **2006** Certificado de inglés por la Universidad de Cambridge (Londres) advanced plus .
- **2006** Diploma Bachillerato Universidad Latina México.

APTITUDES

- Experiencia en servicio al cliente y ventas.
- Facilidad de palabra.
- Nivel de inglés alto nivel conversación y escrito.
- Buen trabajo en equipo trabajo bajo presión y actitud positiva.
- Paquetería adobe y office.