

Nelson D. Cárcamo Velásquez

(504) 3368-3783 Honduras

ncarcamo24@yahoo.com

[Linkedin.com/in/ncarcamo](https://www.linkedin.com/in/ncarcamo)

Educación

Maestría en Administración de Negocios(MBA)

Hult International Business School | Boston, Massachusetts

Septiembre 2016

Licenciado en Administración de Empresas y Negocio Internacional

Universidad de Tampa | Tampa, Florida

Diciembre 2009

Experiencia

ALLIED GLOBAL HONDURAS—San Pedro Sula, Honduras

2014 – 2015

Representante de Ventas. Experiencia individual y en trabajo de equipo de ventas en la organización, creación y venta de reservas de hotel y avión para las grandes cadenas de hoteles y aerolíneas ubicadas en Estados Unidos y Canadá.

- Encargado de asegurar la satisfacción del cliente al negociar las mejores tarifas posibles y mantener comunicación abierta con todo cliente de cualquier venta previa.
- Durante etapa como vendedor, miembro de equipo de ventas con mayor ganancia en la marca asignada en Honduras, superando en ventas a todos los demás equipos de ventas en Honduras y Guatemala.

CINCO PRECIOUS METALS—San Pedro Sula, Honduras

2010 – 2014

Gerente Regional, CPM Panamá (2012-2014). Gerente responsable por montar y manejar todas las operaciones del día a día en primera sucursal abierta en Panamá. Responsable de todas las exportaciones y envíos de sucursales de Honduras y Panamá a clientes y compradores ubicados en refinerías en America del Norte.

- Responsable de las operaciones de las sucursales en el área al proveer y establecer los precios de compra y venta; en base a los precios del mercado internacional.
- Encargado de supervisar y entrenar a nuevo personal en el uso del equipo de oficina y conocimiento suficiente de productos y servicios para el funcionamiento de la oficina.
- Importante en el crecimiento de la empresa al aumentar ingresos anuales y limitar las pérdidas causadas por altibajos en el precio de materia prima en el mercado internacional.

Gerente, Inversiones Trol Honduras (2010-2012). Uno de solamente tres Gerentes de oficinas en Honduras encargados de compra de materia prima al por mayor dentro del país. Material comprado era enviado a refinerías internacionales donde era vendido a un precio previamente establecido por el respectivo cliente.

- Encargado de manejar portafolio de clientes, compradores y vendedores.
- Responsable de calcular, gestionar y entregar el precio de metales a sucursales en Honduras en base al precio de mercado.
- Responsable de comunicar, negociar y mantener al cliente al día en todo relacionado con el cambio de precios y fechas de pagos por cada compra.

Experiencia Previa

One Touch Direct, Pasantía —Tampa, Florida

2008 -2009

Información Adicional

Idiomas: Español, Ingles (Avanzado)