

Manuel Rodríguez

Benito Juárez, CDMX.
+52 55 34 77 50 86
jmanuelrs@icloud.com

- Desarrollador de Negocios
- Productor audiovisual

Objetivo

Aprender cosas nuevas. Siempre he disfrutado ver que las empresas crecen ordenadamente. Interesado en oportunidades creativas. Apasionado de la imagen.

Experiencia

Dirección de Desarrollo de Negocio, And Comunicación – 2019 al presente

Dirección del arranque de And Comunicación, agencia de comunicación enfocada en el desarrollo de marcas, productos y servicios a través de la planeación estratégica de comunicación comercial e interna con servicios como auditoría digital, desarrollo web, SEO, SEM y CM.

Socio Accionista, IVIDEM & iLounge – 2013 al presente

Director asociado del Área Comercial, IVIDEM & iLounge – 2013 a 2019

En 2013 IVIDEM producciones, empresa dedicada a producción de materiales audiovisuales compra a iLounge eventos.

- Tuve la oportunidad de tener participación en el negocio y tomar la Dirección Comercial del grupo gestionando la fusión en términos comerciales, integración de marcas, cruce en las carteras de clientes, atracción de prospectos, atención a clientes actuales y coordinación de proyectos.
- En IVIDEM producciones generamos tomas de producto, audiovisuales para redes sociales, transmisiones en vivo por internet, materiales audiovisuales para eventos, videos instructivos, etc. para clientes como Grupo SM Ediciones, Bolsa Mexicana de Valores, Nissan LATAM, EDELMAN de México, Clear Channel, Colegio de Contadores Públicos de México, Weber - Shandwick, Gobierno del Estado de Jalisco, MVS Comunicaciones, entre otros.
- En iLounge eventos el manejo completo de la producción de eventos considerando proveedores, venues, equipos internos, generación de conceptos creativos, mencionando sólo algunos para ruedas de prensa, cursos, talleres, seminarios, lanzamientos de productos, cocteles para clientes, aniversarios institucionales, cenas de fin de año para empresas como Grupo Bolsa Mexicana de Valores, Colegio del Notariado Mexicano, MetLife, Holcim, UPS, Embajada de Suiza, Gobierno del Estado de Oaxaca, entre otros.

Desarrollador de Negocio, iLounge Eventos – 2010 a 2013

Empresa de coordinación y organización de eventos.

Arranqué el negocio como una compañía de renta de mobiliario y decoración para eventos, creando marca, canales de venta y promoción hasta evolucionarlo hacia una compañía de organización integral de eventos.

Gerente de Compras, Design Vision SA de CV – 2007 a 2010

Empresa de diseño e integración de materiales para Punto de Venta.

En 2008 fui ascendido a Comprador Sr para llevar los proyectos estratégicos de las cuentas más relevantes de la compañía como PepsiCo, Mattel, Unilever, entre otros

En 2009 promovido a Gerente de Compras por la implementación de procesos que ayudaron a reducir los tiempos de cotización a clientes así como el desarrollo y negociación de proveedores.

Educación

IPN E. Superior de Comercio y Administración – Lic. en Relaciones Comerciales, 2007

IPN. Centro de Estudios Científicos y Tecnológicos No 13. - Técnico en Administración de Empresas, 2003

Habilidades

Idiomas

Inglés avanzado (80%)

Alemán básico (15%)

Software

Adobe Premier avanzado (85%)

Adobe Photoshop intermedio. (65%)

Adobe Illustrator básico. (35%)

Adobe After Effect básico. (35%)

Excel intermedio. (65%)